

PRESSEMELDUNG

9. Juni 2010

Zukunftsweisende Zusammenarbeit: „Erfolg trotz Krise“

## **Tatjana D. Strobel und Bernhard P. Wirth entwickeln innovatives Verkaufs- und Vertriebs-Coaching**

Zürich/Frankfurt – Krise als Chance ist möglich, es braucht nur den richtigen Ansatz, um Vertrieb und Verkauf erfolgreich zu positionieren – basierend auf dieser Erkenntnis, haben Tatjana D. Strobel und Bernhard P. Wirth gemeinsam ein innovatives Verkaufs- und Vertriebs-Coaching entwickelt. „Erfolgreiches Handeln zieht Erfolge nach sich, daher operieren wir mit realen Geschäftskontakten, geben Feedback und begleiten die Teilnehmer dabei das theoretische Wissen sofort ins Tun umzusetzen“, erläutert die Pädagogin und Vertriebs-Expertin **Tatjana D. Strobel**. So werden schon während des Intensivseminars echte Leads akquiriert. „Unsere Teilnehmer bekommen mit unserem Feedback das Erfolgsgefühl, das sie dann in Form von realen Verkaufsterminen oder Empfehlungen mit ins Büro nehmen. So erleichtern wir ihnen den Transfer in den Alltag“, betont **Bernhard P. Wirth**, Experte für Menschenkenntnis und Bestseller-Autor.

### **TUN® Management Vertriebs-Module**

Die neue Coaching-Methode „Verkaufen im 3. Jahrtausend“ ist aufgebaut auf der von Bernhard P. Wirth entwickelten TUN®-Management-Methode und wird in 2 Modulen umgesetzt: TUN® Management *Empfehlung* richtet sich an Versicherungen, Immobilienverkäufer und den Direktvertrieb; TUN® Management *Vertrieb* ist spezialisiert auf Handel, Wirtschaft, Vertrieb und Verkauf.

### **Innovativer Ansatz für die Zusammenarbeit**

Gemeinsam voneinander profitieren und die Aspekte von Menschenkenntnis, Körpersprache, und TUN® Management zu einem ganzheitlichen Ganzen zusammenzufügen – mit diesem Ansatz haben die *Menschenkenntnis-Expertin* Tatjana Strobel und der renommierte Trainer Bernhard P. Wirth am Wochenende ihre Zusammenarbeit begonnen. „Mit Tatjana D. Strobel bekomme ich eine branchenerfahrene Vertriebs-Expertin und ausgezeichnete Trainerin an die Seite, um den optimalen Nutzen für die Teilnehmer zu gewährleisten“, sagt **Bernhard P. Wirth**. Die Zürcherin wiederum ist von dem ganzheitlichen Ansatz und reichem Erfahrungsschatz des Bestseller-Autors angetan: „Für mich wird nun das Puzzle *Mensch* klarer. Mit den Methoden von Bernhard P. Wirth in Kombination mit dem Gesichterlesen und Deutung von Körpersprache, können wir nun den Menschen in all seinen Aspekten noch besser wertschätzen“, so **Tatjana Strobel**.

**Tatjana D. Strobel hat den Blick für das Besondere**

„Es hat mich schon immer fasziniert, das Mysterium Mensch zu entschlüsseln“, erzählt Tatjana Strobel über den Beginn ihrer Leidenschaft, dem Thema Menschenkenntnis. „Für mich ist dieses Wissen die Basis für wertschätzendes Miteinander, um den anderen so zu sehen und anzunehmen, wie er ist“, betont die Pädagogin. Bevor sie ihr Unternehmen ts HEADWORKS 2006 in Zürich gründete, war Tatjana Strobel im Vertrieb und in der Geschäftsführung führender Luxusmarken tätig. Heute gibt sie ihr praxisnahes Wissen in Workshops, Vorträgen und Einzelcoachings weiter. Nächste Buchveröffentlichung „Ich weiss wer Du bist, das Geheimnis in Gesichtern zu lesen“ erscheint im Frühjahr 2011 im Knauer Droemer Verlag.

**Bernhard P. Wirth –****Trainer, Bestseller-Autor, Experte für Menschenkenntnis**

Ihm etwas vorzumachen ist nicht möglich. Bernhard P. Wirth ist der TOP-Experte für ALLES über Menschenkenntnis, Charakterkunde, Körpersprache und Selbsterkenntnis. Als Bestsellerautor mit weltweit über 63 Veröffentlichungen und gefragter Trainer und Coach ist Wirth seit 1989 engagiert. Er ist gewählt unter die 100 TOP Experten Deutschlands. [www.bernhard-p-wirth.de](http://www.bernhard-p-wirth.de)

**Pressekontakt:**

Dr. Claudia Becker  
Wortpräsenz – Presse- und Öffentlichkeitsarbeit  
Hermannstr. 5, 60318 Frankfurt  
Tel. 069 / 38 01 09 84  
Mobil: 0177/61713075  
[becker@wortpraesenz.de](mailto:becker@wortpraesenz.de)  
[www.wortpraesenz.de](http://www.wortpraesenz.de)

**Kontakt:**

ts HEAD WORKS  
Tatjana D. Strobel  
Berghaldenstrasse 35  
CH-8053 Zürich  
Mobil: +41 765 44 40 11  
Mobil: +49 176 28 35 33 87  
[tstrobel@ts-headworks.de](mailto:tstrobel@ts-headworks.de)  
[www.ts-headworks.de](http://www.ts-headworks.de)

**Bernhard P. Wirth**

Marketingbüro Deutschland:  
Yvonne Herrmann  
Straße der Bodenreform 3  
06369 Görzig/Leipzig  
Mobil: +49 (0)171 651 451 6  
Fax: +49 (0)3222 2467487  
[Bernhard-p-wirth@bernhard-p-wirth.de](mailto:Bernhard-p-wirth@bernhard-p-wirth.de)